FOURTH SEMESTER EXAMINATION 2021-22

Class - B.B.A.

Subject - Marketing Management

Time: 2.30 Hrs. Max. Marks: 80

Total No. of Printed Page : 06 Mini. Marks : 28

uk\$V & itu i = rhu [k.MkaeafoHkDr g\$A | Hkh rhu [k.Mkadsitu funkkuq kj gy dhft; s A vadkadk foHkktu ik; sd [k.M eafn; k x; k g\$A

Note: Question paper is divided into three sections. Attempt question of all three section as per direction. Distribution of Marks is given in each section.

[k.M & V* Section - 'A'

iR; sd bdkb2|snksitu gy dhft; sA

Attempt two questions from each unit.

vfry?kmRrjh; itu] 'kCn I hek 30 'kCnka esA

(10x2=20)

Very short answer question (word limit 30 words.)

bdkbl& I / Unit -I

- 1. विपणन को परिभाषित कीजिये।
 - Define Marketing.
- 2. विपणन प्रबंध से क्या आशय है ?

What is meant by Marketing Management?

3. विपणन में 4 P क्या होते हैं ?

What are four P's in marketing?

bdkbl& II / Unit-II

- उपभोक्ता का क्या अर्थ है ?
 What is meant by Consumer ?
- विपणन में अभिप्रेरणा से क्या आशय है ?What is meant by Motivation in marketing?
- 6. उत्पाद अवधारणा से क्या आशय है ?

 Define product concept ?

bdkbl& III / Unit-III

- 7. मूल्य निर्धारण से आपका क्या आशय है ? What do you mean by Pricing?
- मूल्य निर्धारण के विभिन्न तरीके क्या है ?What are the different methods of Pricing?
- 9. वितरण वाहिकाओं से आप क्या समझते हैं ? What do you mean by distribution channel?

bdkbl & IV / Unit -IV

- 10. बाजार अनुसंधान क्या है ? What is market research ?
- 11. बाजार विभक्तीकरण को परिभाषित कीजिये।

 Define market segmentation.
- 12. विक्रय संवर्धन से आप क्या समझते हैं ? What do you mean by sales promotion ?

bdkbl & V / Unit -V

13. विक्रय पूर्वानुमान क्या है ?

What is sales forcasting?

14. विज्ञापन को परिभाषित कीजिये।

Define advertising.

15. विज्ञापन के क्या उद्देश्य है ?

What are the objectives of advertising?

[k.M & 'c* Section - 'B'

y?kmnRrjh; iłu ¼kCn lhek 60 'kCn½

Short answer question (words limit 60 words)

5x6=30

I Hkh itu gy dhft; A

Attempt all questions.

bdkbl& I / Unit -I

16. विपणन की अवधारणा को समझाइये।

Explain the cocept of marketing.

vFkok@OR

विपणन और विक्रय में क्या अंतर है ?

What is the difference between marketing and sales?

bdkbl& II / Unit-II

17. उपभोक्ता व्यवहार से आप क्या समझते हैं ?What do you understand by consumer behaviour ?

vFkok@OR

उत्पाद नियोजन से आप क्या समझते हैं ? What do you mean by Product Planning?

bdkb1& III / Unit-III

18. मूल्य निर्णय से आप क्या समझते हैं ? What do you mean by Pricing Decision ?

vFkok@OR

मूल्य नीति किस प्रकार निर्धारित की जाती है ? How a pricing policy is determined?

bdkbl & IV / Unit -IV

19. विपणन अनुसंधान की प्रक्रिया को समझाइये। Explain the process of marketing research.

vFkok@OR

विक्रय संवर्धन पर संक्षिप्त टिप्पणी लिखिये। Write short notes on sales forcasting.

bdkbl & V / Unit -V

20. विक्रय पूर्वानुमान पर संक्षिप्त टिप्पणी लिखिये। Write short notes on sales forcasting.

vFkok@OR

प्रभावी विज्ञापन के आवश्यक तत्व बताइये। State the essential elements of effective advertising.

[k.M & '1 * Section - 'C'

nh?kmRrjh; i t u & Long answer question:

2x15=30

fuEuklidr eals follgh nks it ukadks gy dhft; A Attempt any two questions from the following:-

bdkb2& I / Unit -I

21. विपणन के कार्य एवं महत्व की व्याख्या कीजिये।

Explain the function and importance of Marketing.

bdkb1& II / Unit -II

22. उपभोक्ता व्यवहार को प्रभावित करने वाले घटकों का वर्णन कीजिये। Explain the factors affecting consumer's Behaviour.

bdkbl& III / Unit-III

23. वितरण वाहिकाओं के विभिन्न प्रकारों का वर्णन कीजिये। Describe the types of Distribution channels.

bdkbl & IV / Unit -IV

24. बाजार विभक्तीकरण के क्या उद्देश्य है ? बाजार विभक्तीकरण के लिये किन आधारों का प्रयोग किया जाता है ?

What are the objectives of market segmentation? What criteria are used for market segmentation?

bdkbl & V / Unit -V

25. विपणन में विज्ञापन के लाभ एवं हानि की विवेचना कीजिये।

Discuss the advantages and disadvantages of advertising in marketing.

--00--

PC-128 R-000